

## С чего начиналось будущее

В конце прошлого 2006 года компания ОВЕН отметила своё пятнадцатилетие. Возраст небольшой, но учитывая, что начало было положено в экономически непростое время, пятнадцатилетие – дата более чем солидная. Успехи, достигнутые компанией за это время, явились следствием упорного труда многих людей, в том числе и тех, которые стояли у её истоков.

Мы решили предоставить слово сотрудникам компании ОВЕН, начинавшим вместе с нею путь к нынешнему успеху.

### Крашенинников Дмитрий Владимирович, генеральный директор

За 15 лет нам удалось пройти путь от рождения, через становление и развитие, до современной высокотехнологичной компании, прочно занявшей заметное место среди ведущих отечественных производителей средств автоматизации.

Путь был нелёгким. Начали с нуля – не было ни стартового капитала, ни производственной базы. Не было достаточного опыта и неоткуда было ждать помощи в случае неудачи. Зато был небольшой коллектив молодых и целеустремлённых людей, верящих в себя, в друзей и умеющих и желающих работать.

Для сплочённого коллектива единомышленников возникавшие трудности не создавали непреодолимых преград. Начав с выпуска самых простых устройств, мы постепенно – шаг за шагом – преодолевали трудности и двигались вперёд, всегда помня о том, что основой успеха является использование новейших достижений науки и техники, а создают этот успех люди – основное богатство нашей компании.

Характерный пример – все помнят 1998-й год. Я принял трудное решение об отправке большинства сотрудников в неоплачиваемый отпуск. Ответ коллектива был для меня неожиданным: уйти в отпуск, но продолжать работать без оплаты до тех пор, пока компания не оправится от шока. Так вместе мы вышли из этой непростой ситуации.

Шли годы, росла наша команда. Возрастали знания и опыт. Проблем не становилось меньше – изменялся лишь их характер. Но мы всегда двигались вперёд: иногда быстрее, иногда медленнее, переходя к выпуску всё более сложных и совершенных приборов. Мы организовали собственное производство, которое включает инструментальное производство, цеха литья пластмасс и автоматизированной сборки печатных плат. Создали и полностью оснастили оборудованием испытательную лабораторию, выпустили линейки новых приборов и расширили уже имеющиеся. Если в 1992 году мы выпускали 50 изделий в месяц, то сегодня эта цифра составляет 1000 изделий в день!

Рос и наш авторитет у потребителей – нас стали узнавать и отдавать нам предпочтение среди множества других производителей средств автоматизации. Сегодня мы занимаем заметное место среди ведущих фирм-изготовителей контрольно-измерительных приборов и не намерены останавливаться на достигнутом.

### Сидоров Андрей Николаевич, директор по производству

Любой бизнес начинается с идеи. Под «идеями» в промышленной электронике подразумевается изобретение или уже готовое изделие, которое можно продвигать на рынок. С этого начинался и наш бизнес. Наше первое изделие УЗОТЭ (устройство защитного отключения трёхфазного электродвигателя) имело потребительский потенциал и относительно недорого в изготовлении. Всё это располагало к тому, чтобы срочно начать производство. Мы арендовали небольшое помещение, наняли монтажников и начали работать.



Продукция оказалась востребована рынком, пошли первые продажи, и фирма обрела своё имя – ОВЕН. Компания быстро росла, увеличивалось число сотрудников, расширялась номенклатура выпускаемых изделий. Вслед за УЗОТЭ был налажен выпуск приборов для управления насосами САУ-М2, а затем и терморегуляторов. Мы постепенно наращивали производственные мощности и выпуск продукции.

В настоящее время, кроме основного сборочного производства мы имеем собственное инструментальное производство с новым металлообрабатывающим оборудованием, автоматические линии установки SMD-компонентов, участки литья из пластмасс, оборудованные современными термопластавтоматами, участки трафаретной печати, точечных изделий. Возросла и оперативность выполнения заказов. В настоящее время производственный цикл составляет всего 5-6 рабочих дней.

Но и сегодня, когда наша продукция хорошо известна, а фирма пользуется заслуженным уважением заказчиков, мы помним, что главное в нашей работе – разработка новой конкурентоспособной продукции, потому что на рынке побеждает идея, а не железка.

### Максин Сергей Товьевич, начальник отдела сбыта

Когда передо мной встал вопрос: оставаться ли на оборонном предприятии или переходить в ОВЕН, я долго не раздумывал. Мне сразу стало ясно, что у этой организации есть будущее. Я оказался прав – компания никогда не стояла на месте, это было видно и по растущим зарплатам, и по динамике продаж, и по развитию фирмы в целом.

Я приступил к работе в 1991 году в качестве наладчика. В то время выпускался единственный прибор – УЗОТЭ, причём мы его налаживали на стендах, которые сами разработали, смонтировали и спаяли.

Как для любой развивающейся компании для нас был важен поиск новых клиентов, и вскоре организация работы отдела сбыта продукции стала основной моей деятельностью. Хорошо налаженный процесс реализации продукции, предоставление нашим клиентам современных и надёжных средств автоматизации стали залогом финансовой прочности компании. В итоге мы смогли увеличить количество новых разработок, а компания – продолжить свое поступательное развитие.

Мне очень приятно, что с самого начала своей трудовой деятельности в компании и до сего дня я работаю в хорошем коллективе. Я уверен, что отличный коллектив – это главный фактор успешного развития ОВЕН. К этому же мнению склоняются наши клиенты.

### Алексей Хорошавцев, заместитель директора по качеству

В компанию ОВЕН я пришёл в то время, когда она состояла всего из трёх человек. Казалось бы, более скромного начала и быть не могло, но в то время (1991 год) госпредприятия не могли обеспечить своих сотрудников ни работой, ни достойной зарплатой и каждому предоставлялась возможность заново выбрать профессию. Передо мной тоже встал такой выбор – мне предложили возглавить отдел новых разработок.

Кроме выполнения основных функций силами нашего отдела решались технологические задачи клиентов. Мы старались помогать в выборе необходимого прибора, подбирая наиболее оптимальные варианты решения производственной задачи. Хотя это было хлопотно и отнимало много времени, но информация из первых рук помогала определить, какие приборы востребованы на рынке в текущий момент.

Вскоре обнаружился спрос на терморегуляторы и нашим первым терморегулятором ОВЕН стал ТРМ1. Он имел жидкокристаллический индикатор (впоследствии его заменили на светодиодный) для отображения текущей температуры и микропроцессор, позволяющий реализовать алгоритм управления объектом. Рыночный успех ТРМ1 подтвердил правильность выбранного пути, и мы принялись за разработку линейки терморегуляторов, делая упор на увеличение количества каналов и функций. Некоторое время спустя мы разработали счётчики, таймеры, устройства индикации уровня и т.д.

Для решения новых задач понадобились новые сотрудники. В результате отдел новых разработок заметно вырос, на работу стала приходиться талантливая молодёжь. Компания ОВЕН продолжила свое развитие.

### Подколзина Марина Вадимовна, начальник дилерского отдела

В компании я работаю с 1994 года. В те годы фирма ОВЕН была совсем молодой – с небольшим производством и малым количеством сотрудников. Все наши силы были направлены на развитие: разработку новых приборов, улучшение качества производства, создание и развитие дилерской сети, увеличение клиентской базы. Дилеры, с которыми мы начинали работать в 1995 году, наверное, помнят, какой была компания ОВЕН в самом начале своего пути.

Оглядываясь назад, хочу отметить, что каждый год приносил нам увеличение дилерских продаж за счёт расширения дилерской сети. Мы сумели практически без потерь пережить дефолт. Сейчас у компании более 100 дилеров практически во всех регионах России. Успешно работают и наши зарубежные партнёры.

Мне очень приятно отметить, что мы и сегодня сотрудничаем с нашими первыми дилерами – фирмами «Союз-прибор»,



«Элефант+», «Кварцоль», с предпринимателями Аракчеевым Виктором Ильичём, Щекиным Борисом Андреевичем, Корниенко Валерием Ивановичем.

В качестве примера расскажу, как стал дилером Борис Андреевич Щекин. В то время он работал на госпредприятии и, не имея никакого стартового капитала и опыта предпринимательской деятельности, откликнулся на рекламное объявление нашей фирмы в региональной прессе, поверил в перспективность этого направления. Наше сотрудничество все эти годы развивалось, и сейчас Борис Андреевич – один из ведущих дилеров компании.

Я рада, что работаю именно в компании ОВЕН, потому что здесь создана по настоящему сильная команда, успешно решающая все поставленные задачи. У нас отличный коллектив и всегда приятная доброжелательная атмосфера, что в наши дни не так часто встречается. В компании меня окружают очень хорошие люди, на которых я всегда могу положиться.

### Рубцов Игорь Станиславович, инженер-регулировщик радиоэлектронной аппаратуры

В компании ОВЕН я работаю практически с момента её возникновения – с сентября 1991 года. В то время производством приборов занимались всего четыре человека – собирали, паяли, налаживали и упаковывали приборы. С ростом объёмов продаж производство разделилось на три подгруппы – слесари-сборщики, монтажники и наладчики. В то же время появился склад готовой продукции, выделилась административная группа.

В те годы, работая в маленьком коллективе, мы вместе справлялись дни рождения, дружно выходили на сверхурочные работы. Сейчас компания сильно выросла, времена изменились, мы работаем в большом коллективе, не со всеми знакомы. Но общая тёплая атмосфера остаётся прежней, и это не только приятно, но и в ряде случаев полезно для дела, поскольку позволяет решать важные вопросы без лишних бюрократических процедур. ■

